**Для практической подготовки в форме проекта (инициатор – работник НИУ ВШЭ[[1]](#footnote-1))**

|  |  |
| --- | --- |
| Тип элемента практической подготовки | Проект |
| Если проект, тип проекта | Прикладной |
| Наименование проекта | Основы структурирования международных коммерческих сделок (транзакционная работа юриста) |
| Подразделение инициатор проекта | Департамент правового регулирования бизнеса факультета права НИУ ВШЭ |
| Руководитель проекта | Касаткина Александра Сергеевна |
| Основное место работы руководителя проекта в НИУ ВШЭ | к.ю.н., доцент, зам. руководителя департамента правового регулирования бизнеса |
| Контакты руководителя (адрес эл. почты) | akasatkina@hse.ru; 8 495 772 95 90 доб. 22761 |
| Соруководители проекта от НИУ ВШЭ *(если имеются)* | Рудерман Ирина Федоровна, партнер юридической компании Ruderman law, старший преподаватель департамента правового регулирования бизнеса |
| Контакты соруководителей от НИУ ВШЭ (адрес эл. почты) | iruderman@hse.ru |
| Основная проектная идея / описание решаемой проблемы | Проект «Основы структурирования международных коммерческих сделок (транзакционная работа юриста)» посвящен изучению актуальных вопросов теории и практики международных коммерческих сделок, охватывающих, как российское национальное, так и международно-правовое регулирование. Студенты, участвующие в реализации данного проекта, получат представление об основных структурах (элементах/этапах), используемых при проведении сделок в России и за рубежом, а также в условиях санкционного регулирования.Ближайшим аналогом проекта являются популярные у студентов «moot court competitions», когда студенты могут попробовать свои силы в качестве участников игрового судебного процесса. Вместе с тем, судебная деятельность является лишь частью практической деятельности юриста, где большую долю также занимает, так называемая, транзакционная работа по решению текущих практических задач и подготовке документов. Именно на развитие правильных навыков транзакционной работы и направлен проект.Так, студентам будет предложена реальная практическая юридическая задача, в рамках которой необходимо будет осуществить структурирование ряда международных сделок, а также подготовить проекты основных документов по таким сделками (договоры, меморандумы). Предполагается проектная работа в мини-группах, под кураторством практикующих юристов.Для реализации поставленных перед студентами задач планируется проведение нескольких вводных общетеоретических семинаров, а, далее, по ходу реализации проекта проводить периодические воркшопы, с приглашением внешних спикеров (признанных практикующих юристов в соответствующих областях). Финализировать работу по проекту планируется путем организации «защиты» каждой мини-группой достигнутых результатов перед группой экспертов-практиков из ряда различных ведущих юридических фирм. **Основными темами проектной деятельности будут следующие:*****Тема № 1. Основы структурирования международных коммерческих сделок:***1. Понятие и виды международной сделки. Иностранный элемент в международной сделке. 2. Понятие «структуры» международной сделки. Этапы анализа структуры сделки. 3. Алгоритм определения периметра применимых нормативно-правовых актов к структуре международной сделки. Влияние публично-правовых нормативных актов на структуру международной сделки. Ограничение инвестиций и антимонопольное регулирование. Валютный контроль. Налоговый контроль. Таможенный контроль. Особенности частноправового регулирования структуры международной сделки. Коллизионные проблемы и выбор применимого права. 4. Проблемы выбора «надлежащей» юрисдикции для проведения международной сделки. Злоупотребление правом и «treaty shopping».5. Вопросы реструктуризации бизнеса перед проведением международной сделки. ***Тема № 2. Структурирование международных сделок слияния и поглощения (M&A).***1. Понятие корпоративной структуры группы и правовой статус участников группы. Холдинговые компании. Аффилированные лица.2. Виды международных корпоративных сделок. Понятие международных сделок слияния и поглощения (M&A). 3. Основные этапы международных сделок слияния и поглощения (M&A).4. Основные документы в международных сделках M&A. Соглашение о намерениях. Соглашение о конфиденциальности. Due diligence и раскрытие информации. Договор купли-продажи акций (долей).***Тема № 3. Структурирование международных коммерческих сделок.*** 1. Виды международных коммерческих сделок: торговые сделки, оказание услуг, сделки с объектами интеллектуальной собственности, подрядные сделки.2. Особенности структурирования международных торговых сделок. Проблемы «перемещения» товаров и трансграничные расчеты.2. Особенности структурирования международных сделок оказания услуг.3. Особенности структурирования международных сделок с объектами интеллектуальной собственности. Особенности трансграничных лицензионных договоров.4. Особенности структурирования международных подрядных сделок. Виды международных строительных контрактов «под ключ» и их различия: EPC, EPCM, FEED, EPS и другие.***Тема № 4. Структурирование международных финансовых сделок. Проектное финансирование.***1. Международные кредитные сделки. Особенности субъектного состава международной кредитной сделки. Ключевые права и обязанности субъектов. Синдицированные кредиты.2. Международное проектное финансирование.3. Вопросы реструктуризации задолженности внутри группы компаний и с внешними кредиторами. **Оригинальность проекта заключается:** (1) в комплексном подходе к юридическому образованию, совмещению юридических аспектов, а также бизнес-аспектов сделок; (2) погружение студентов в реальную практическую транзакционную деятельность, ознакомление с основными видами документов; (3) возможность пообщаться с признанными практиками в области транзакционной работы юриста, в том числе с перспективой дальнейшего трудоустройства. |
| Цель и задачи проекта  | **Целью** проекта «Основы структурирования международных коммерческих сделок (транзакционная работа юриста)» является подготовка студента к решению практических профессиональных задач в области структурирования международных коммерческих сделок. В результате освоения проекта студент познакомится: * с основными видами международных коммерческих сделок;
* с основными нормативными актами, регулирующих порядок заключения и исполнения международных коммерческих сделок;
* c алгоритмом юридического структурирования международных коммерческих сделок.

**Задачи проекта:**Провести структурирование международной коммерческой сделки, а также подготовить проекты основных документов по таким сделками (договоры, меморандумы). |
| Проектное задание  | *Участники проекта выполняют следующие виды работ:*подготовка проектов основных документов по структурированию международной коммерческой сделки (договоры, меморандумы) + провести/сопроводить весь цикл структурирования международной коммерческой сделка |
| Планируемые результаты проекта, специальные или функциональные требования к результату | Результатом проекта является проведение полного цикла структурирования международной коммерческой сделки, а также подготовки проектов основных документов по таким сделками (договоры, меморандумы).Финализировать работу по проекту планируется путем организации «защиты» каждой мини-группой достигнутых результатов перед группой экспертов.  |
| Дата начала проекта | 01.11.2022 г. |
| Дата окончания проекта | 01.04.2023 г. |
| Трудоемкость (часы в неделю) на одного участника | 4 |
| Предполагаемое количество участников (вакантных мест) в проектной команде | 30-40 |
| Названия вакансий (ролей), краткое описание задач по каждой вакансии, количество кредитов и критерии отбора для участников проекта *(если характер работ для всех участников совпадает, описывается одна вакансия)* | *Вакансия №1:* «транзакционный юрист»*Задачи:*Оказать сопровождение предприятий в различных типах международных коммерческих сделок, таких как слияния и поглащения, купля-продажа, подряд, проектное финансирование и др. по юридическим вопросам, возникающим в их деловых отношениях.*Количество кредитов: 3**Критерии отбора на вакансию:* в рамках квоты обозначенной по численности на проект |
| Общее количество кредитов | 60 кредитов |
| Форма итогового контроля | Экзамен |
| Формат представления результатов, который подлежит оцениванию | Презентация проекта по структурированию международной коммерческой сделки |
| Формула оценки результатов, возможные критерии оценивания результатов с указанием всех требований и параметров | Оценка за работу на этапе проекта \* 0,5 + Оценка за результат проекта \* 0,5 |
| Возможность пересдач при получении неудовлетворительной оценки | *Нет* |
| Ожидаемые образовательные результаты проекта  | В результате освоения проекта студент должен: **знать:**• основные виды международных коммерческих сделок; • основные нормативные акты, регулирующие порядок заключения и исполнения международных коммерческих сделок; • алгоритм юридического структурирования международных коммерческих сделок; **уметь:** • анализировать структуру международных коммерческих сделок; • распознавать и оценивать применимые к таким сделкам нормы иностранного и отечественного законодательства, а также судебно-арбитражную практику; • решать практические правовые ситуации, складывающиеся в процессе реализации международных коммерческих сделок; **владеть:** • понятийным аппаратом, применимым к различным видам международных коммерческих сделок; • приемами и методами научно-исследовательской работы, а также приемами внедрения полученных результатов исследований в практическую деятельность коммерческих организаций;• методиками применения полученных правовых знаний в ходе правотворческой и правоприменительной деятельности; • методиками экспертной оценки нормативных правовых актов национального и международного характера, иметь представление об актуальных процессах и тенденциях в сфере регулирования международных коммерческих сделок в праве зарубежных государств. |
| Особенности реализации проекта: территория, время, информационные ресурсы и т.п.  | г. Москва, Б. Трехсвятительский пер., д. 3. Предусмотрен гибридный формат проведения проекта (онлайн/офлайн). Время выполнения проекта: в свободное от основного обучения время, кроме выходных, праздничных дней, периода сессии. |
| Рекомендуемые образовательные программы | Юриспруденция, Корпоративное и международное частное право |
| Требуется резюме студента | нет |
| Требуется мотивированное письмо студента | нет |

1. Не исключается реализация проектов, инициированных работником НИУ ВШЭ с привлечением организаций-партнеров. [↑](#footnote-ref-1)